

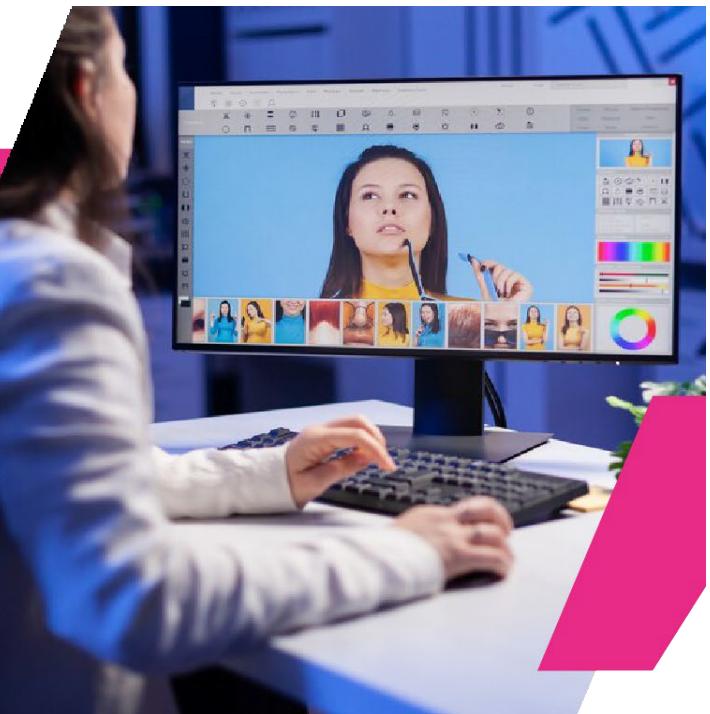
DOUBLE CERTIFICATION DE NIVEAU 6

Titre RNCP 40172

Chargé de Développement Commercial
&
Diplôme FEDE
Bachelor Européen Business Developper

Certification professionnelle enregistrée au RNCP par CDE FEDE France

EN PARTENARIAT AVEC



Pour en savoir plus,
flashez moi!



“Vous souhaitez accompagner le développement commercial de votre entreprise, vous avez l’âme d’un manager, n’hésitez plus !”

Maj 070126

TITRE DE NIVEAU 6

Chargé de Développement Commercial

LA FORMATION

Le Chargé de Développement Commercial se présente, soit comme un manager de proximité et intermédiaire qui occupe une place de pivot entre les équipes opérationnelles et la direction générale ou commerciale, soit comme un opérationnel de la vente responsable d'un secteur, unité, gamme ou type de clientèle qui organise en toute autonomie son activité pour atteindre ses objectifs.

Les activités et compétences du business developer sont recherchées dans tous les secteurs qui développent une activité commerciale, que ce soit par la vente de produits ou de services, en B to B ou en B to C : commerce et distribution, tourisme et hôtellerie, luxe et mode, transport et logistique, sports et loisirs, industrie textile, etc. Il est susceptible d'évoluer dans des contextes très hétérogènes : entreprises industrielles, commerciales ou de services, de petite et de moyenne tailles (TPE/PME), de tailles intermédiaire (ETI) ou grande. Il peut également travailler dans des structures qui ne disposent pas de département marketing ou commercial, mais qui ont besoin de développer leurs activités marketing et commerciales, ainsi qu'intervenir en tant que prestataire indépendant.

COMPÉTENCES À ACQUÉRIR :

- Développer la stratégie commerciale d'une entreprise
- Contribuer au développement commercial
- Piloter le plan d'action commerciale
- Gérer l'équipe commerciale et optimiser la relation client

ET APRÈS ?

Le monde professionnel s'ouvre à vous ! Vous aurez donc la possibilité d'exercer, à la suite d'un B3 CDC, les métiers suivants :

- Chargé du développement commercial
- Business developer
- Account manager
- Attaché commercial
- Technico-commercial
- Conseiller(e)
- Chargé d'affaires

Le diplôme est reconnu de niveau 6. Il a vocation à vous insérer dans le monde du travail, même si la poursuite d'étude sur un titre de niveau 7 reste possible.



Du Campus

Un établissement au cœur d'un réseau international

Taux de réussite : Entre 80 et 100%

Accessibilité aux personnes en situation de handicap

Ouverture internationale (ERASMUS +,

Partenariat avec le Québec)

Possibilité d'hébergement et restauration

Réseau d'entreprises partenaires